精诚所至，金石为开

——记2014年公司销售标兵王　荣

● 崔怡婷

你，从一个企业的普通员工成长为国际市场的外贸业务员；你，普通的外表却气质非凡，专注是你拒绝平庸的分水岭；周详考虑、细节决关是你的试金石；突出业绩、努力争优是你永远向上的风向标。你的优秀在于坚守，这是一种根植于你心中的夏成和使命。平静坚持，环境在变，市场在变，但你的责任与对待责任的态度从未改变。

这是公司在表彰大会上给予他的颁奖词。

1996年，王荣国际贸易专业毕业，和所有的大学生一样，他带着理想、携着憧憬，怀着一颗印慕的心，来到如意公司面试。经过考核，王荣顺利被录用，进厂以来，他以出色的业绩，多次被评为公司销售标兵。

正所谓初生牛犊不怕虎，那时的他虽毫无经验，却凭着一股牛劲和上进心，很快熟悉并进入角色。进了公司，他被安排进车间当装配工。在基层锻炼的那段日子里，王荣勤学产品知识，努力了解产品的性能和特点，为他今后跑销售奠定了基础。3个月后，公司申报ISO9000质量体系认证，王荣被抽调到办公室一起整理申报材料，整理材料的枯燥活中，王荣学到了丰富的产品、质量、服务等知识，正如他的外表，清秀、帅气、阳光，王荣在工作上也是如此，每件事情做得干净漂亮，从不拖泥带水。他在打印储总《我与外商打交道》《谈恋爱与谈生意》《谈生意与谈文化》3本书中，学到许多东西。“这些书对我的影响特别大，从里面我学到了如意公司的企业文化还有我们储总宝贵的人生经验。”王荣说这些话的时候，依然还是满脸的沉醉。看得出来，3本书让他领悟到的不仅是生意的技巧还有从商的奥秘。打印好3本书稿后，储总和王荣有一次深刻的交流。“我记得很清楚，当时储总是这样说的，每个人除了要吃豆腐有营养，还要去吃肉，你现在除了学习基本知识，还要去拓展自己的专长和业务能力。”储总的话鼓励了王荣；要尽快适应销售岗位，将自己所学的国际贸易知识应用到工作之中。

在互联网还未发达时，招展业务的渠道很狭窄，出口销售基本靠外贸公司。如何开发客户寻求订单，成了王荣当时最棘手的问题。“守株待兔不如主动出击”，工作圈只局限在宁海的王荣，首先想到了邮政局的外贸公司通讯录。说干就干，王荣利用3年的时光，把邮政通讯录上他认为有价值的外贸公司都走访了个遍。“那个时候，一出去就是20来天，而且当时交通并不发达，不是坐火车就是挤公交车，一天要奔波四五家公司，很多时候，三顿饭都是在车上解决，吃面包和喝矿泉水是常有的事。”也是在这样艰苦的条件下，王荣接到了人生中第一笔3万元的订单，金额不大，却足以点燃他奋斗的信心。

每天一大早王荣和其他同事一样按时上班，当天的事情当天完成。当其他同事大都下班后，他却还在办公室加班到深夜，按他的话说就是：搞销售工作，要一切围绕着客户转，以满足客户需求为宗旨。确实，因为如意公司主要面对美国、欧洲市场，同他们做生意，必然有一个时差问题。市场情况千变万化，不能抓住机遇，就很有可能丧失商机。所以他力求和客户同步上班，经常于深夜给客户发邮件、传真联系，做到及时沟通，不耽误一分一秒。

说到开拓新业务，王荣还真是费了不少心，这不仅需要智慧还需要耐心和毅力。这也正是他的优点之一。2003年，在广交会上，王荣认识了一位德国客户。这位客户原本是位医生，对于机械设备并不精通，购买了如意的产品之后，不懂得如何维护，只要机器一出问题，就到意刁难、索赔。“这样难缠的客户，当时我真的有放弃的想法，但是，冷静下来想想，我们跑销售的，受点气也是正常的，客户是上帝啊。”一直将客户要求摆在第一位的王荣终于以自己的耐心和周到的服务赢得了该客户的尊重。最终，精诚所至，金石为开，这位德国客户已成为如意公司较大的客户之一，他用他的耐心和毅力赢得了这个大客户。随后，王荣的销售之路越走越宽。2010年，第一次出国，前往德国慕尼黑，结交了一批国外新客户。2014年，他再次赴往德国，顺利接下单笔300多万人民币的大订单。“跑销售，最重要的就是要有强大的内心，否则一失败就会让人一蹶不振。”王荣的这几句感触，恰是他20年销售经验最凝练的总结。

工作就意味着责任

——记2014年公司质量标兵储为统

● 王丽颖

他获得过“宁波市首席工人”、“宁波市首届十大技能状元”、“宁波市五一劳动表彰”等多项荣誉，还获得了国家二级技师职称，还在宁波市一类叉车比赛荣获冠军。

2013年9月，在宁波市职工技能大比武叉车赛场上这一宁波地区叉车最高赛事上，起步准备，前行周转，脚踩刹车，轻点油门，几个动作行云流水，一气呵成，依靠娴熟的控车技术、优异的操作水平、良好的心理素质获得实际操作成绩第一名，最终获得比赛的总冠军。他就是叉车车间的储为统。

笔者在叉车车间见到储师傅时，第一次与他交谈，让人感觉特别亲切。储师傅，和公司绝大多数的人有着一样的经历，也曾有从军经历。1990年储师傅应征入伍，在武汉当了4年兵，在部队第一次接触到汽车，就与车结缘，对汽车的喜爱便一发不可收拾，可以说为今后的工作甚至生活埋下了伏笔。退伍后的储师傅先后在派出所、工商银行、农贸市场开过车，直至1999年，经人介绍进入如意公司工作，可谓冥冥之中自由安排，辗转在叉车车间找到了自己的位置。2014年被评为公司质量标兵。

储师傅的主要工作是检查叉车，这项工作需要耐心，要用好“眼、耳、手”去仔细看故障、听故障、摸故障。他非常仔细检查每一根油管有没有漏油或者渗油，对于叉车的前后左右，上上下下，每一个角落都不放过，还经常用嘴巴去吹，用手去摸，直到完全干净为止。身边的同事们也经常笑话说：“他的细心程度就像大姑娘绣花一样。”

储师傅不但细心，更重要的是吃苦耐劳。他工作的环境比较艰苦，夏天在室外试车，火辣辣的烈日照着大地，有时地面的温度达到50多度，他始终坚持在自己的工作岗位上。如果遇上柴油叉车的检验，由于声音比较大，会对耳朵有影响，一整天测试下来，不但累人，对耳朵的影响也很大，他还是没有半句怨言，始终坚持在自己的工作岗位上。2008年年初，由于生产任务紧，他每个月要试100多台车子，实在忙不过来，他就及时向应变，在相同时间里，为了提高效率，他自己调配工作，晚上再加班加点，没有耽误出货时间。在别的地方需要3个人来完成的量，他却1个人完成，为公司节约了人力和成本。

作为最后的把关人，储师傅身上的重负和压力可想而知，必须对产品十分了解，技术非常高超，而且心思特别缜密的人才能够担此重任。储师傅说：“检测车辆时，其实经常会有新的问题冒出来，不是简单地就能够判定是控制器的问题还是蓄电池的问题，而是要一个个不断排查，找出所有有可能导致出问题的原因，然后加以解决，有些时候还要找工程师和团队工作人员一起商讨解决对策，这样下来，完整地检测好一辆车，可能就是2到3天的时间。”

因为技能出色，储师傅频频收获公司的质量标兵、技术骨干、岗位能手、先进工作者等荣誉。谈及储师傅这几年获得的荣誉，他只是会心一笑，“其实是公司培养了我，让我学到了很多，这些荣誉与其说是我获得的，不如说是公司赐予的。感谢公司给我这么多机会。”

“工作就意味着责任”，这句话在你的身上表现得淋漓尽致。今天的质量就是明天的市场，你肚工作当成神圣的使命，每一个眼疲都是不过你的天眼金睛，每一辆叉车你都悉心呵护，从源头上确保产品的精锐品质。专业、专心、专注，是如意的品牌，也是你的品牌。

这是公司在表彰大会上给予他的颁奖词。

作为公司里的老前辈，储师傅用他的经验告诉我们，保证产品质量需要你靠工人的良心，以认真负责的态度对待每一台叉车，把好质量关。每一位员工都一样，只要踏踏实实做好自己的工作，做到问心无愧，才是对自己、对公司最好的交代。

车间一角　　王　飞/摄

默默工作中出成绩

——记叉车车间吴伟伟、陈贤舜

● 颖　儿

陈贤舜

吴伟伟

“吴伟伟工作特别认真，安排任务并然有序，在工作中，是担长，也是亲切的大哥哥，我们有什么不懂的问他，他都会很热心地帮助我的。”“还不止嘞，有些时候，任务比较急，吴伟伟会先完成自己手上工作，来帮助他人一起完成。”“还有还有，车间里一些小设备坏了，吴伟伟会利用下班时间自己修理，实在弄不来，就请相关部门过来处理。”……

吴伟伟，叉车车间线束组班组长，2010年进入如意公司，至今已是第5个年头。2014年被评为公司先进工作者。

在叉车车间的线束组，笔者当提到要采访吴伟伟时，同事们就你一言我一语地说开了。同事们给吴伟伟最多的评价就是能吃苦、爱钻研。其实，刚来到线束组时，吴伟伟就显得格外突出，但吴伟伟深深认识到，尽管身处线束组，也要多学习，他认为自己年轻就是优势，对待自己手头的任务，吴伟伟不是想着应付了事，而是沉下心来仔细琢磨，怎样把产品做得更加精细。

在上班时间，吴伟伟经常和其他老师傅一起讨论细节，虚心请教。下班后本可以像其他年轻人一样去享受美妙的夜生活，可吴伟伟更愿意把时间花在琢磨产品上。一辆车子里原本有十几个二极管甚至有更多二极管，不仅不好看，影响美观，而且维修起来，需要费很大劲。当车子坏了，维修工人不知道是哪个二极管坏了，需要找很久才能发现，这个问题困扰着维修工人，作为线束组的班长，这个问题也同样困扰着他。当其他同事们一筹莫展时，他却能，当班组里另一位老师傅吴炳逞提出将十几个二极管集成二极管盒，他马上赞成，并与吴师傅一起商讨，将改良中可能出现的问题一一列出来。几次商讨后，发现这个方案是可行的，便动手将它改良。改良后，十几个二极管整合成二极管盒美观、简单明了，还统一、通用性很大。这个点子也要获了公司小改革二等奖。

看着略显清瘦的80后吴伟伟已快要是两个孩子的爸爸。一开始进入公司是在郑士军主任下面做学徒的，也正是凭着自己严谨的工作态度，郑主任才放心将他安排在束线束这个重要的岗位上。“在如意工作，很开心，公司都很为我们员工考虑，师傅们都挺好的，很会照顾人，同事之间相处的也都很融洽。”吴伟伟开心地说道。

陈贤舜，1999年进入如意公司，本工出生的他，现任叉车车间木工组组长。2014年被公司评为先进工作者。

前些年，新产品刚开发那会儿，因为还处在开发研究阶段，生产出来的车经常要进行整改，整改的时间一多，那么打包的时间就变得异常紧张。记得有一年，刚研发出一个新车，由于是新车，有些地方还需要多磨合，多整改，所以赶到出货的时候，多半是半夜甚至凌晨，运货车就停在外面，原本已是疲惫不堪的双眼，但为了能快速打包好装箱出车，就必须保持高度集中的注意力，加快速度打包装车。说起这段经历，陈师傅明着嘴笑了，脸上显露出来的不是抱怨而是满心的欢喜，像是在讲述一段美好的旅程似的。确实啊，年轻的时候，事出突然，通宵加班，然后转工作搞定，何尝不是一种美妙的体验呢？

在自己的岗位上兢兢业业十余载，陈师傅没有感到任何疲惫，而是感激。“感激公司对自己的照顾，因为工作才能够赚到钱买车买房，我感到很幸福，能在如意这个大家庭里找到自己的位置，为公司献出自己的一点绵薄之力。”除了被评为2014年的先进工作者之外，陈师傅也获得过小改革奖和表扬奖。“其实这也是公司对我们的一种鼓励，董事长总是告诉我们，一成不变其实不一定是好事，要学会钻研，善于发现，任何小窍门可能就是一项小改革。”其实人生就是应该怀着一颗感恩的心，这样才能够前行，才能学会知足，才可以常乐。

同样都是平凡的岗位，同样都是不善言辞的同人，在默默的工作中献出自己的一份力。带着感恩的心，以自己的勤奋好学、刻苦钻研的精神，立足于自己的岗位。

在如意一年成长片段

● 陈婧婷

7月，几声隐约的雷声从天边传来，紧接着，是一个震耳欲聋的霹雳，一刹那，黄豆般的雨点连成了线，直向我头顶砸来。

夏雨，是性情激烈的女汉子，它容我白白享受？又一阵大风刮过，深身打了个湿透，关键时刻瑟瑟发抖的拿被吹成了喇叭花——就像千年前的那个雨天，鲁班看到的那株叶童头上顶着的荷叶。

雨逃稍有减缓，我便停下了步伐，收起伞，置身于这场夏雨之中。这一天，我来到了如意，就像这夏雨般青春、活力、激情，我在如意伊然也成了1000多名“如意人”中最年轻的一批。

说来也巧，如此钟爱夏雨的我，初来如意第一天，应聘题目便是：撰写《在雨中》文章一篇。隔着玻璃窗，外面砖墙的雨声被消去了一大半，就像是爸爸深睡后沉沉的打鼾声，断断续续，此起彼伏。透过浸湿的玻璃，眼物带有几分印象派，这大概就是如意给我的第一印象——安逸。

随后，人力资源部孙总便带着我走进了编辑部。迎接我的是一位面容祥和的老人，因为文学底蕴深厚，且又是我们的长辈，大家都称他“潘老师”。来如意之前，我听朋友提及这位老师，未谋面之前，我的大脑闪出“雅人韵士”这四个字。走进一看，见了面给我答谷般和善的感觉。虽然在编辑部工作只有几个月时间，但是潘老师朋友似地亲自指导、细语沟通总是让我在工作中感受到轻松与信任的氛围。

在我们小憩眼里，潘老师是一位诗人，每每有人情世故的不解与文学困惑时，总是第一个想到他。办公室的几位同事也经常会说到：这个问题太深奥了，怕是只能请教潘老师了。更有好多同事，私下顺路老师探讨文学，向他索书法珍藏，而潘老师也总是不厌其烦地耐心与每一位晚辈探讨。《如意报》上的每一篇文章，每一个段落，每一条标题，甚至一个标点符号，潘老师都会细细斟酌，反复推敲。让我十分敬佩的是，如此让人尊敬的一位老师，竟总是会谦虚地询问我们小辈的修改意见，总是抱着尊重原文的态度鼓励我们多写多创作，丝毫没有傲慢的架势。潘老师虽然已经70多岁了，但在工作之余，总爱拿捏我们的趣事，聊聊家庭，谈谈人生，颇有一种良师益友的感觉。我想，这便是如意带给我的第二印象——沉淀却意发让人喜爱。

进办公楼三楼时，我见到了公司董事长储吉旺。他是一位集企业家、慈善家、作家、军人、老师于一体的传奇人物；他是一位白手起家到创造如意三十年辉煌的企业家；他是一位扶困济贫、将别人的小事当做自己大事的慈善家；他是一位出版了10余本书籍的文学家；他更是一位有着坚定信仰和目标的“硬汉子老人”。前者是大家对董事长的一致认可，而“硬汉子老人”则是我初来如意对这位老人的印象。

报上一口茶水，带着朴实宁海话的言语，深邃的眼神中折射出一种严厉却不失安详的意味，他说：来了如意，就要好好学，好好干，年轻人就要不枉年轻，说出点想法，做出点事情。这是从一位70多岁老人口中说出的硬朗朗的话，一语中的却不失风度，这让我感觉仿佛走进了一座充满未知却又信心百倍的城堡，可以任凭生活投注怎样不屈的眼光，我依然可以做我自己，创造价值。

时隔一段时间，我有幸能够与储董夫人、公司总裁朱爱芬一起陪同储董前往北京大学演讲。在北京的这一段时光令我印象深刻十分难忘。演讲结束之后，谈及我在北大有一些好朋友，储董便二话不说定要我热情邀请所有北大宁海学子聚一聚。这一举动，让我大为惊讶，这是一位多么惜才的老人，出差在外，仍惦记着家乡求学的孩子。

我想，这，才是真正的生活。商场征逐并没有羁绊住他的拳拳赤子心，他总能在日常的庸常和细碎之处发现生活的真谛，而心中恬记家乡学子的这份用心，更是质朴清新。我想，只有走近了，才能真实地感受到这一位“硬汉子老人”的人格魅力。这便是如意带给我的第三印象——在朴实信念中持之以恒地坚定下去。

一年，在时间的年轮上，转瞬即逝。但是这一年，对我来说，是人生一个非常重要的转折点。如果问我这一年最大的收获是什么，我会回答是：感恩、独立与乐观！

愿在如意的旅途中朴实而又感动，沉淀而又精彩。

谨记，如意公司一周年成长片段。

·员工心声·

编后

我们开设“员工心声”栏目，欢迎广大员工投稿。

·老同志茶座·

吉旺劝我学佛经

——兼谈“储吉旺现象”的一个根由

● 杨象富

我们的如意公司30岁了，值得庆贺总结。《如意报》主编志光同志约稿，她成此篇，“储吉旺现象”是指吉旺30年间办成3件大事，一是难得的如意公司，二是1.2亿元的慈善捐款，三是更可贵的为文化事业（特别是弘扬佛学）作了独特的奉献。所谓“一个根由”，是从吉旺2012年10月5日在我从教60周年座谈会上讲话引发的，先抄录两段讲话：

杨老师教数学。他一生同数学打交道，数学教育成果丰硕。今天我讨教入诗，用本警唤杨老师。这首诗是：

一支竹帚写品高，三尺莲台法摄；
四季教鞭云十载，八铁藏锋是宝刀。

第一句“一支竹帚写品高”，杨老师品格很高。我举三个例子，他现在还住在旧房子里，他学生当干部、办厂的很多，如果杨老师要求学生改善一下房子，很容易，但为私事他从不求人。他为原县委书记孟回官说复党籍并提高道休工资，亲走呼号。他教的学生中，很多是学习成绩优役者，其中有的家庭非富困难，无法读下去，他来找我，“你是不是得几块钱，给这几个学生读读书”。他不为读己，专门村人，例子不胜枚举。第二句“三尺莲台法摄掠”，不是三尺讲台，而是既世音的莲台，菩萨的莲台，还学生扶掖直上，在国内外有所影响。第三句“四季教鞭云十载”，一年四季教书，教了60年，还把他的教育心得也整理出来。最后一句“八铁藏锋是宝刀”，退休后杨老师写了20多本书，宝刀不老。

杨老师不仅教学连谊很深，还爱好文学，我同他聊天的时候，他讲但丁的《神曲》，讲普劳芹的《红楼梦》，还讲非常难懂刘勰的《文心雕龙》。《普法全集》18卷通读了，他还作了笔记。杨老师的脑袋那么多扇门，他一扇扇打开，里面住着很多著名作家、数学家，蕴藏着丰富的智理，他需要用时把这一扇扇门打开，里面的知识缺会贯通，写在书上，讲给学生们听，这把宝刀非常了不起。我想，杨老师同我谈了很多，但还没有同我谈佛教的东西。很多人认为佛教是一种迷信，对此杨老师肯定会解释这不是迷信，这是一种中华文化。在杨老师还没有给我讲佛教知识的时候，我看望杨老师有机会能讲一下《波罗蜜多心经》祥理，能解释“空”“色”两字真诗；也请杨老师讲讲《金刚经》，“是第一波罗蜜，非第一波罗蜜，是第一波罗蜜”的智理，讲一下《妙法莲花经》也出来的是莲花，写出来的是美妙的经典的文章。今天是杨老师80华诞，过20年，我们再来共同礼祝杨老师百岁华诞，希望在座的人都能来庆祝，然后我再来写一首智杨老师百岁华诞的诗。谢谢大家！

这一篇讲话令我记忆深刻，受益匪浅。这段话的自享受？又一阵大风刮过，深身打了个湿透，关键时刻瑟瑟发抖的拿被吹成了喇叭花——就像千年前的那个雨天，鲁班看到的那株叶童头上顶着的荷叶。

我虔诚地请教了我尊敬的杨老师，杨老师虽然已经70多岁了，但在工作之余，总爱拿捏我们的趣事，聊聊家庭，谈谈人生，颇有一种良师益友的感觉。我想，这便是如意带给我的第二印象——沉淀却意发让人喜爱。

进办公楼三楼时，我见到了公司董事长储吉旺。他是一位集企业家、慈善家、作家、军人、老师于一体的传奇人物；他是一位白手起家到创造如意三十年辉煌的企业家；他是一位扶困济贫、将别人的小事当做自己大事的慈善家；他是一位出版了10余本书籍的文学家；他更是一位有着坚定信仰和目标的“硬汉子老人”。前者是大家对董事长的一致认可，而“硬汉子老人”则是我初来如意对这位老人的印象。

报上一口茶水，带着朴实宁海话的言语，深邃的眼神中折射出一种严厉却不失安详的意味，他说：来了如意，就要好好学，好好干，年轻人就要不枉年轻，说出点想法，做出点事情。这是从一位70多岁老人口中说出的硬朗朗的话，一语中的却不失风度，这让我感觉仿佛走进了一座充满未知却又信心百倍的城堡，可以任凭生活投注怎样不屈的眼光，我依然可以做我自己，创造价值。

时隔一段时间，我有幸能够与储董夫人、公司总裁朱爱芬一起陪同储董前往北京大学演讲。在北京的这一段时光令我印象深刻十分难忘。演讲结束之后，谈及我在北大有一些好朋友，储董便二话不说定要我热情邀请所有北大宁海学子聚一聚。这一举动，让我大为惊讶，这是一位多么惜才的老人，出差在外，仍惦记着家乡求学的孩子。

我想，这，才是真正的生活。商场征逐并没有羁绊住他的拳拳赤子心，他总能在日常的庸常和细碎之处发现生活的真谛，而心中恬记家乡学子的这份用心，更是质朴清新。我想，只有走近了，才能真实地感受到这一位“硬汉子老人”的人格魅力。这便是如意带给我的第三印象——在朴实信念中持之以恒地坚定下去。

一年，在时间的年轮上，转瞬即逝。但是这一年，对我来说，是人生一个非常重要的转折点。如果问我这一年最大的收获是什么，我会回答是：感恩、独立与乐观！

愿在如意的旅途中朴实而又感动，沉淀而又精彩。

谨记，如意公司一周年成长片段。

金秋九月三清山行

● 杨灵芝

金秋九月，天高气爽，云淡日丽，丹桂飘香。我们身居各地的50多年前的同学相聚在一起，有储吉旺的高中同学也有初中同学，一行35人于9月22日至24日在江西AAAAA级风景区三清山旅游。这是托老同学如意公司重事长储吉旺的福。一路欢笑，一路感恩，说不完的聚旧话，讲不完的开心事，一声深情的问候，一个喜意的环笑，同学深情溢于言表。

同学之间，没有利益的杂质和浊流，只有共同走过的一段黄金岁月，同学聚会成了人生的盛宴。三年同窗苦读，三年日日相见，结下了终身难忘的同学情，校园里留下我们青春的足迹。我们的学生时代，正是抓勤工俭学年代，常要参加挂过自己体能的体力劳动：拍肥料，脚下是长街的塘埠路，又滑又难走；养蚕，剥蚕草；挖坟砖，造校舍；下雷雨前拾棉桃花；月光下轮秧，种田；甚至寒夜数火……如今回忆起来，倍加亲切，那一段风雨同行的岁月，已经纵迹到了每一位同学生命的年轮，同学情成了记忆中的永恒。

22号晚餐时，高中同学陈宏伟向大家宣布一个好消息：储吉旺同学捐习近平主席访美并参加联合国成立70周年系列峰会。全场欢呼，再次为储吉旺辉煌人生鼓掌。吉旺同学随国家领导人出访已有多次，他这次随习主席访美并参加联合国成立70周年系列峰会还是让同学们激动不已。试问有几人能有如此高级别的荣誉？即使在全国6000多万复退军人中，也是凤毛麟角。

23号那天，我们乘索道登上三清山，可要看三个山峰，还需走2000多道石级。这让一些体力不来的老同学望而生畏，无法跟沙。可也有那分身体素质好的老同学奋力登攀。一年365天，三清山常年处于云雾飘渺之中，就像少女的面纱，经年不露，只有勇敢的攀登者，才有可能看到云雾漂走时的瞬间真面目，雄伟壮丽，奇秀无比。透过这层飘渺的雾霭，你能管见她隐约外洞的风光——崇山峻岭，怪石峰峦；你能感受到它容纳山海的气度，举重若轻的成熟。“三清到来不看山”，这是游客走下三清山，时常挂在嘴边的一句话。三清山是道教名山，国家AAAAA级风景旅游区，是中国第7个，江西第一个世界自然遗产。集天地之秀，是年夏天地一朵风景奇葩。她兼具“泰山之雄伟、黄山之奇秀、华山之险峻、衡山之烟云”，被国际旅行家誉为：“世界精品，人类瑰宝，精神王境”。

我们去三清山那天，天公不作美，阴雨绵绵，雾气弥重，在雨雾之中登山，山不清，雾不明，景色也看不清。就在我们正对天气发牢骚时，谁知您然雾走雨停，山清景明，别有一番洞天。看到了玉京、玉华、玉虚三座山峰，如三清（即玉清、上清、太清）。正是山气蒸蒸，云天寂寂，时日悠悠，雾气重重。山峰高耸云宵，奇峻无比。更有“东方女神”、“巨蟒出山”、“玉女开伞”、“观音送子”、“猴王观望”、“乾坤台”、“独秀峰”、“观音赏曲”、“西海岩线道”等奇丽的景点，让我们留恋忘返。

吉旺同学提供平台让我们同学再次相聚，是他为我们带来相聚的欢笑，是他让我们感受大自然的鬼斧神工。我们内心深处感恩，感谢他对同学的深情。他收富不忘平轻时的同学，第三次邀我们旅游，去年我们游了长江三峡和龙虎山，今年又出资让我们游三清山，他的大度和深情厚谊，我们永远铭记在心。

金秋九月三清山行，我们老同学一路走，一路不时地说起吉旺同学。

如意公司诞生30年来，“西林”牌搬运车、电动叉车销往150多个国家与地区，吉旺同学的经商理念既是商家又是儒家，他在与外商打交道中，总不忘维护国家形象，维护国格人格的尊严，他心中有五星红旗，他的爱国精神让人敬佩。

吉旺同学的人生是成功的人生，他从租来的3亩地搭起几间工棚起家，当初无资金，无厂房，无设备，创业的艰辛可想而知。如今如意年产值9个亿，真是一个奇迹！当然这其中的艰辛只有他自己才能品味，他的创业毅力让我们同学敬佩不已。他不仅为国家为社会创造了大量财富，为失业者解决了许多就业岗位；还为社会弱势群体、为面临灾难急需用钱的困难群众投入大量救灾款慈善款，许多得益于他的社会弱势群体，把他视作活菩萨。他不仅有将投入让我们感受到他的慈善功德，还有无形投入同样让我们感受到他的功德无量；请如，他投资建造宁海中学校园里的“智慧门”（寓意：“书山有路勤为径，学海无涯苦作舟”）的雕塑；他为母校捐赠的图书；他投资建造的校舍“如意楼”，他是宁海中学首届柔石文学社社长，早在1996年6月，他就捐赠人民币3万元，设立宁海中学“西林文学基金”。以后一路追加。2014年5月，又追加200万元，使西林文学基金总额达403万元。一个中学的文学社有如此雄厚的基金，恐怕全国少有。2013年，吉旺同学还携手宁波《文学港》设立“储吉旺文学奖”，运作基金达1000万元。

时光荏苒，岁月如梭，如今我们老同学都已年逾古稀，我们聚一次少一次，感到无比珍惜。吉旺同学为我们创造了老年再次相聚的机会，可见他是个重情义的人。别人曾有悲于他，他会“滴水之恩，涌泉相报”，怪石峰峦；你能感受到它容纳山海的气度，举重若轻的成熟。“三清到来不看山”，这是游客走下三清山，时常挂在嘴边的一句话。三清山是道教名山，国家AAAAA级风景旅游区，是中国第7个，江西第一个世界自然遗产。集天地之秀，是年夏天地一朵风景奇葩。她兼具“泰山之雄伟、黄山之奇秀、华山之险峻、衡山之烟云”，被国际旅行家誉为：“世界精品，人类瑰宝，精神王境”。

我们去三清山那天，天公不作美，阴雨绵绵，雾气弥重，在雨雾之中登山，山不清，雾不明，景色也看不清。就在我们正对天气发牢骚时，谁知您然雾走雨停，山清景明，别有一番洞天。看到了玉京、玉华、玉虚三座山峰，如三清（即玉清、上清、太清）。正是山气蒸蒸，云天寂寂，时日悠悠，雾气重重。山峰高耸云宵，奇峻无比。更有“东方女神”、“巨蟒出山”、“玉女开伞”、“观音送子”、“猴王观望”、“乾坤台”、“独秀峰”、“观音赏曲”、“西海岩线道”等奇丽的景点，让我们留恋忘返。

吉旺同学提供平台让我们同学再次相聚，是他为我们带来相聚的欢笑，是他让我们感受大自然的鬼斧神工。我们内心深处感恩，感谢他对同学的深情。他收富不忘平轻时的同学，第三次邀我们旅游，去年我们游了长江三峡和

如意新型坐驾式电动托盘车闪亮登场

● 叶建波

2015年，为满足国内外客户细分市场的需求，宁波如意精心打造新产品CBD25Z-Ⅲ——坐驾式电动托盘搬运车，经过产格的强化试验，最大限度地满足驾乘安全和舒适性，达到世界一流品质，让您经历又一次金新震撼驾乘体验。

该款车有以下特点：

1.承载能力可达2.5吨。

2.交流驱动，性能可靠、易维护。变频调速，具有良好的驾控性。

3电子助力转向，灵活、方便自主设计的方向盘，舒适的座椅，宽敞的驾驶空间的设计。货物提升、下降，加速、前进、后退、喇叭等操作的设计均符合人机工学原理，作业安全、舒适、不易疲劳。

4.再生制动与电磁制动双重组合，制动安全、可靠，制动器寿命长。

5.整组电瓶可以从侧面拉出，无论是电瓶的维护、保养还是更换均非常便捷。

6.工作时，连杆受拉力，永远不会弯曲变形。

7.货叉头部设计有双导向轮以及助退轮，即使是美式空托盘，货叉也能顺畅进出，应用范围广。

8.动力强劲，满载行驶速度达到7.5-8KM/H，满载最大爬坡可达10%，工作效率以及可靠性等均大大提高。

9.整车外观漂亮、灵巧、转弯半径小、即使在空间狭窄的场所进行物料搬运作业，依然游刃有余。

10.关键零部件的布置合理而紧凑，便于维护、保养。

该款新产品，如意公司从设计以及多次改进、完善，每个细节力求完美，并经过严格的强化试验，各项指标均符合或超过欧盟标准。最具现代化的先进的制造设备和严格的质量管理体系，使产品的高质量得以保证。CBD25Z-Ⅲ型坐驾式电动托盘车特别适合在工厂、机场、车站、码头、仓库、物流中心等场所物料的中远距离的搬运作业，是高强度使用仓储产品用户理想的工作伙伴。

（原载2015年2月《工业车辆——叉车》）

·读者·编者·

读者欢迎传递正能量的文摘

● 读者　浙水　任春　王庆国

正当全中国人民和全世界爱好和平的人民，纪念抗日战争和反法西斯战争胜利70周年，即将举行阅兵典礼的隆重时刻来临之前，《如意报》在8月20日3版文摘栏目中，刊发了中国国防大学少将、教授徐焰发表在《环球时报》以“过度拔高张灵甫值得警惕”为题的文章，《环球时报》是中国共产党中央委员会机关报《人民日报》社主办与出版的。徐焰指出：将张灵甫拔高为“抗战名将”是“项庄舞剑，意在沛公。”

徐焰将军的文章为客观、公正，真实地评价国内抗日战争史和抗日名将提供了历史事实依据，批驳和揭穿了那些恶意炒作，故意拔高或贬损张灵甫的不实言论和别有用心，严正捍卫了抗日名将的声誉。《如意报》的文摘能及时转发这样文摘，很受读者欢迎。它在政治上、在事实上向读者传递了正能量，为纪念抗日战争胜利70周年，举行阅兵典礼这样隆重而有深远历史意义壮举，做了一件有益于读者的大好事，值得叫好，值得欢迎。并希望编辑部今后能更好配合国家重大事件，及时刊发一些传递正能量的文摘。

2015年8月25日

纵横·文摘　纵横·文摘　纵横·文摘　纵横·文摘　纵横·文摘　纵横·文摘　纵横·文摘　纵横·文摘　纵横·文摘　纵横·文摘　纵横·文摘　纵横·文摘

环球时报社评：　败亡于解放军是张灵甫一生突出句号

张灵甫在网上受到一些人特别突出的颂扬，被他们包装成国军抗战的代表性特辑，这是对张灵甫的，其背后推手的目的大概不是纪念抗日，而是对大陆现政权合法性的攻击。

“张灵甫”这个充满争议的名字，今年以来不断成为舆论场的热词。他被一些人赋予“抗战名将”的头衔，甚至有将他列入“抗战十大名将”的，其宣人也受到关注，相关消息走上互联网，和与塑造张的正面形象有关。

张灵甫的确参加了抗战的全过程，负过伤，对抗战胜利有功。但即使在国民党的记录里，他也算不上“抗战名将”。抗战开始时他只是个团长，临近抗战结束才升为74军副军长，获少将军衔。他是国军将领王耀武麾出来的，王的抗战功绩远大于他，如果说国军军官的抗战功绩排名，张灵甫的前面会有一长串数不过来的名字。

客观说，张灵甫军旅生涯打的最著名一仗，就是1947年他被击毙的孟良崮战役。那是我军在解放战争初期仍处于战略防御阶段时就胜国民党军队的最著名战役之一，消灭的是国民党整编74师，重挫了国民党军队对解放区战略进攻的锐气。它是解放战争形势发生变化的重要里程碑。

张灵甫降亡于那场战役，再介石把他封为“杀身成仁”的榜样，为其建碑修墓。中共方面也以全所74师系数舞士气，证明不可证转的历史走向。张因此成为解放战争中的一个标志性人物，后来大陆拍了故事片《红日》，片中的解放军将领用了虚构名字，唯有张灵甫用了实名。那部电影在当时的中国荧幕产映，扩大了张的知名度。

今年是抗战胜利70周年，大陆举行盛大纪念活动，如何评价国民党正面战场的作用，互联网上也同一些事议。这些争议本身的存在，有其复杂原因，涉及面也相当广。

但是张灵甫在网上受到一些人特别突出的颂扬，被他们包装成国军抗战的代表性特辑，这是极不正常的，其背后推手的目的大概不是纪念抗日，而是对大陆现政权合法性的攻击。张是抗日期间的普通军官，还有杂美草在身，那些人硬要把他塑造成“抗日名将”，是想强调共产党军队击毙的是抗战功臣，而非就杏得军王朝的军中尖目。这是要从侧面否定解放军战胜国民党军队的正义性。

王耀武的抗日战功比张大多了，但王后来被解放军俘获，渡海逃投台湾国还向被国的国民党军队动降。还有李宗仁，指挥台儿庄战役打得那么漂亮，但他上世纪60年代回到了中国大陆。还有卫立煌、杜聿明等，都是真正的抗战名将，但他们中有不少人在解放战争中被共军俘虏。极端的“国粉”们对他们都看不上眼，单单挑出来被解放军击毙，最受推介石推崇的张灵甫，他们不像是爱纪念的后者的抗日之功，而是像是为他与解放军作战“杀身成仁”而报掌。

其实中国大陆官方对张的抗日表现给予了实际承认，授授道，抗战胜利60年时，张的家人就收到了抗战胜利纪念章。此外对张抗战的记述在大陆早已放开，不受任何限制。张的抗日名声得到应有待遇和尊重。

但是大陆政权没有义务对张灵甫给予特殊纪念。他在国共内战期间站错了立场，这导致了他的最终结局，他个人需对此承担责任。大陆官方对他的客观对待既符合抗战的那段真实历史，也契合历史对解放战争正义与由正义的认定。

随着时间推移，人们想起张灵甫在解放战争之前做过的一些好事，还渐改变对他的印象，是正常的。但这不需成为国家推动的迹程。张是被于解放军的亡将，这是他一生的突出句号，这一点无法改变。

（原载2015年9月11日《环球时报》）

如何预防慢性阑尾炎

问：前段时间我肚子疼痛，去医院进行了B超检查，医生说是急性阑尾炎。请问如何预防其特为慢性？

答：如果阑尾炎反复发作，建议进行阑尾切除手术。预防慢性阑尾炎主要通过规律饮食、不进食刺激性食物、避免过度劳累、提高免疫力等方式进行。

合理饮食。不可饥一顿饱一顿，如果饮食不规律，胃肠道充盈与排空会失去规律；而暴饮暴食，可突然加重胃肠负担，加大食物的机械性刺激。如此会导致肠道功能紊乱。

调节寒温。注意季节、气候变化，天热减衣，天寒添衣，保证腹部免受寒冷刺激，维护胃肠的正常功能。

保持乐观。忧愁、郁闷、恼怒、悲伤等不